

Werkstudent (m/w/d) Vertriebskampagnen/ Leadmanagement

Sie möchten Ihre Talente entfalten, Ihre Stärken beweisen, Ihre Ideen einbringen? Als ein führender europäischer Anbieter von Finanz- und Vorsorgelösungen unterstützen wir Menschen, ein selbstbestimmtes Leben zu führen. Wir suchen Sie als Werkstudent (m/w/d) zur Unterstützung unseres Teams am Standort Hannover zum nächstmöglichen Zeitpunkt.

Unser Bereich ist dafür zuständig, unsere über 12.000 Vertriebspartner mit qualitativ hochwertigen, datengestützten Impulsen zu versorgen. So tragen wir direkt zum Unternehmens- und Vertriebs Erfolg bei und sind hautnah an der sich stetig verändernden Vertriebswelt.

Folgende Aufgaben übernehmen Sie:

- Sie unterstützen das Team bei der konzeptionellen und operativen Ausarbeitung unserer Vertriebskampagnen/ Leadmanagement
- Hierbei wirken Sie bei der organisatorischen, kommunikativen und fachlichen unternehmens- und bereichsübergreifenden Arbeit aktiv mit
- Gemeinsam mit den internen Fachbereichen entwickeln Sie neue Ideen zur Steigerung der Betreuungsqualität von Bestands- und Neukunden
- Sie unterstützen das Team & die Teamleitung organisatorisch

Folgende Qualifikationen und Kompetenzen bringen Sie mit:

- Sie befinden sich in einem Vollzeit-Masterstudium der Wirtschaftswissenschaften, Betriebswirtschaftslehre oder einer vergleichbaren Richtung bestenfalls mit Spezialisierung im Bereich der Versicherungs- und/oder Finanzwirtschaft
- Sie verfügen über erste praktische Erfahrung im Finanz- und Versicherungswesen
- Sie zeichnen eine selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und eine ausgeprägte Kundenorientierung aus
- Sie sind ein durchsetzungsstarker, kommunikativer Teamplayer
- Im Umgang mit den gängigen MS-Office Anwendungen sind Sie sehr sicher

Das bieten wir Ihnen:

- Die Möglichkeit Ihre Master-Arbeit begleitend in einem praktischen Kontext zu verfassen
- Wir bieten Ihnen neben einer attraktiven Vergütung auch eine flexible Arbeitszeitgestaltung – Sie entscheiden, wie Ihre Tätigkeit am besten in Ihren Studienplan passt
- Mit Ihren Kollegen können Sie sich in unserem Betriebsrestaurant oder bei gemeinsamen Sportaktivitäten austauschen
- Nehmen Sie zudem gerne an unseren umfangreichen Angeboten und Aktionen im Rahmen unseres Gesundheitsmanagements teil

Wir würden uns freuen, wenn Sie uns während des Semesters mit max. 20 Stunden pro Woche unterstützen, in den Semesterferien gerne auch in Vollzeit.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

Ihre Ansprechpartnerin
Ines Michaelis

Swiss Life Deutschland Holding GmbH
Personal
Tel.: +49 511 9020-5776

[Karriere bei Swiss Life](#)

Swiss Life Deutschland ist ein führender Anbieter von Finanz- und Vorsorgelösungen. Unter der Marke Swiss Life stehen Privat- und Firmenkunden flexible Versicherungsprodukte und Dienstleistungen zur Verfügung. Die Marken Swiss Life Select, tecis, HORBACH und Proventus stehen für ganzheitliche und individuelle Finanzberatung. Mit der Vertriebs-Serviceplattform Swiss Compare unterstützen wir kleine und mittlere Finanzvertriebe. 1.700 Mitarbeitende und rund 4.300 lizenzierte Finanzberaterinnen und Finanzberater engagieren sich für die Sicherheit und finanzielle Unabhängigkeit unserer Kunden. Swiss Life Deutschland ist Teil des Swiss Life Konzerns mit Sitz in Zürich.